



Sertifikat Pelatihan

Certificate of Training

NO. 385372

MENYATAKAN, BAHWA
This to certify that

Muhammad Rasyid Anwar

TELAH MENGIKUTI PELATIHAN
has completed the training of

**Pengembangan Tim Penjualan dan Strategi Bisnis
Komprehensif**

*Integrated Sales Team Development and Strategic Business
Plannin*

YANG DILAKSANAKAN PADA
Was held on

16 Juni - 21 Juni 2025

Jakarta, 21 Juni 2025

Rektor
Universitas Gunadarma



Sertifikat ini telah ditanda tangani secara elektronik sesuai dengan standard yang berlaku dan diakui secara sah oleh hukum.

Prof. Dr. E. S. Margianti, SE, MM



Pelatihan

**Pengembangan Tim Penjualan dan Strategi
Bisnis Komprehensif**

Course Title

*Integrated Sales Team Development and Strategic Business
Plannin*

Materi	Subjects
Mengembangkan Strategi Penjualan	Developing Sales Strategy
Mengembangkan dan Menerapkan Strategi Bisnis	Developing and Implementing Business Strategy
Memimpin Tim Operasional Penjualan	Leading Sales Operations Team
Mengelola Stress Dalam Dinamika Tim Penjualan	Managing Stress in the Dynamics of a Sales Team
Mengelola Target dan Pencapaian Penjualan	Managing Sales Targets and Achievements

Jakarta, 21 Juni 2025

Rektor

Universitas Gunadarma



Sertifikat ini telah ditanda tangani secara elektronik sesuai dengan standard yang berlaku dan diakui secara sah oleh hukum.

Prof. Dr. E. S. Margianti, SE, MM