



Sertifikat Pelatihan

Certificate of Training

NO. 296542

MENYATAKAN, BAHWA
This to certify that

Andreas Nathanael

TELAH MENGIKUTI PELATIHAN
has completed the training of

**Pengembangan Tim Penjualan dan Strategi Bisnis
Komprehensif**

*Integrated Sales Team Development and Strategic Business
Plannin*

YANG DILAKSANAKAN PADA
Was held on

16 Juni - 21 Juni 2025

Jakarta, 21 Juni 2025

Rektor
Universitas Gunadarma



Sertifikat ini telah ditanda tangani secara elektronik sesuai dengan standard yang berlaku dan diakui secara sah oleh hukum.

Prof. Dr. E. S. Margianti, SE, MM



Pelatihan

**Pengembangan Tim Penjualan dan Strategi
Bisnis Komprehensif**

Course Title

*Integrated Sales Team Development and Strategic Business
Plannin*

| Materi | Subjects |
|---|---|
| Mengembangkan Strategi Penjualan | Developing Sales Strategy |
| Mengembangkan dan Menerapkan Strategi Bisnis | Developing and Implementing Business Strategy |
| Memimpin Tim Operasional Penjualan | Leading Sales Operations Team |
| Mengelola Stress Dalam Dinamika Tim Penjualan | Managing Stress in the Dynamics of a Sales Team |
| Mengelola Target dan Pencapaian Penjualan | Managing Sales Targets and Achievements |

Jakarta, 21 Juni 2025

Rektor

Universitas Gunadarma



Sertifikat ini telah ditanda tangani secara elektronik sesuai dengan standard yang berlaku dan diakui secara sah oleh hukum.

Prof. Dr. E. S. Margianti, SE, MM